

不動産業界待望の一冊が遂に完成！

住宅仲介・年間契約 90 件 1 億円プレーヤー

お申込受付中!!

中澤明子の

不動産営業の玉手箱

不動産実務シリーズ 3

お客様に選ばれるために

中澤明子の
不動産営業の玉手箱

住宅仲介・年間契約 90 件 1 億円プレーヤー

トップ営業マンになる成功の
113
ポイント
教えます!

ワンズ株式会社 常務取締役
不動産事業部長
中澤明子

今後の不動産業界を
変えるキツカケとなる本
不動産実務者が本書の
著者をお手本にして、
お客様の「顧客満足度」
向上に努力していけば、
不動産業界の
社会的ステータスは
確実に向上する。
業界待望の
一冊である。

NPPO 法人
日本レンジャー・
セールス・フランチャイズ協会
理事長 近藤紀一

にじゅういち出版

著者：中澤 明子 (Akiko Nakazawa)

ワンズリアルティ株式会社 代表取締役
一般社団法人不動産ビジネスカレッジ協会 理事長・主任講師
不動産ビジネスカレッジ横浜本校 校長

1994 年から 2 年の賃貸営業を経て、その後売買営業に従事。
その間、日本最大の不動産フランチャイズチェーン「住通チェーン
(現 ERA ジャパン)」のセールスコンテスト「Champion & Challengers」
にて、1997 年から 2000 年まで、6000 人の中から、4 年連続して
売買営業最優秀成績者に贈られる「グランドチャンピオン」を受賞。
1998 年、1999 年とアメリカ不動産フランチャイズチェーン ERA 社の世界大
会に参加。4 年連続 ERA 国際ネットワーク優秀成績者として表彰される。
2001 年ワンズ株式会社入社。不動産業務を行う傍ら、不動産ビジネスカレ
ッジにて全国各地からの依頼により、自らの成功体験を講演し、顧客志向
の営業スタイルの普及を行う。

物件受託成功率 90%・初回案内成約率 80%・
紹介リピート営業 90%

中澤明子が、不動産業に携わるすべての方々に贈る
『幸運の玉手箱』
玉手箱に閉じ込めた中澤明子の『不動産営業の成功術』
を、ぜひあなた自身の手で開き、自分のものにして頂けれ
ばと思います。『学ぶは、真似る』ことから始まります。
強運の中澤ワールドに魅了されて下さい！

- 著者のコメント -

私の仕事のエッセンスがたくさん入っています。
『元気』ができる一冊です。ぜひお読みください!!!

出版社：にじゅういち出版 定価：1,296 円 (税込)

ワンズ RETOS
「不動産営業の玉手箱」出版係

ご注文冊数・必要事項をご記入の上、
FAX にてご注文ください。

➡ **ご注文数：** 冊

中澤明子の「不動産営業の玉手箱」申込書		お申込FAX番号 / 06-6100-5843	
貴社名		お申込 ご担当者	(お役職) (氏名)
お届け先住所	〒	e-mail:	@
		TEL	()
		FAX	()

価 格	一冊 1,296 円		■お支払方法をお振込にてお申込の場合、お届けは入金・お振 込確認後の発送となります。送料は着払いとさせていただきます。 — お振込先 — りそな銀行 新大阪駅前支店(普通)0320134 ワンズ・ホールディングス株式会社 <お問合せ> TEL:06-6302-6311 担当/清家 info@orc-co.jp 〒532-0011 大阪市淀川区西中島 4-5-22 第3新大阪ビル 302
	合計金額	円	
	お支払方法 ※左側にチェックをお願い致します。		
<input type="checkbox"/>	お振込み	振込済み(月 日)	
		振込予定(月 日)	

※お申込に際してご記入頂いた個人情報については「個人情報保護法」の定めに従い、他の利用目的への利用、ご同意なき第三者への提供は致しません※